

## Ingénieur d'affaires - CDI

---

### On recherche...

Vous souhaitez rejoindre une startup engagée dans la transition énergétique du bâtiment ? Vous souhaitez participer au développement technique et commercial de produits à impact ? Alors cette offre d'emploi est pour vous !

### Les missions

- Gestion d'affaires
  - Responsable de projets, de la réception de la commande à la clôture du chantier
- Ingénierie thermique :
  - Réalisation d'études thermiques, énergétiques et environnementales
  - Appui technique au service commercial
  - Support ponctuel au développement de produits

Vous travaillerez au sein de l'équipe acquisition et gestion d'affaires, sous l'autorité du directeur commercial, et en interface avec l'équipe d'ingénierie thermique.

### Prérequis

- Valeurs d'innovation et motivation pour la mission d'IMMOBLADE (lutte contre les émissions et adaptation au réchauffement climatique)
- 3 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la thermique du bâtiment tertiaire
- Organisation, bon relationnel, rigueur scientifique
- Formation : bac+5 (diplôme d'ingénieur ou universitaire), spécialisation thermique du bâtiment

### Conditions

- Lieu : Toulouse – possibilité de télétravail partiel à discuter
- Date de prise de poste : dès que possible

### Qui sommes-nous ?

IMMOBLADE est une startup ayant pour objectif la réduction de l'empreinte carbone des bâtiments, au moyen de vitrages innovants d'efficacité énergétique.

La société est issue de l'industrie spatiale (essaimage groupe Airbus). Elle a été constituée en 2018, et a lancé le développement de deux produits de vitrage de protection solaire, dont ImmoBlade MiniStore conçu et fabriqué en grande partie dans les locaux de la société.



L'année 2022 marque le passage de caps techniques de nos produits, et le lancement commercial d'Immoblade MiniStore.

**Contact :**

CV et lettre de motivation à [contact@immoblade.com](mailto:contact@immoblade.com)

